



CAT ASCOM MAREMMA SRL
Agenzia Formativa Accreditata dalla Regione Toscana
di Ascom Confcommercio Grosseto



CORSO ABILITANTE PER AGENTE RAPPRESENTANTE DI COMMERCIO

RICONOSCIUTO DALLA REGIONE TOSCANA
approvato con D. D. n. 1082 del 24/04/2015



Finalità:

IL CORSO ABILITA ALL'ESERCIZIO DELL'ATTIVITA' DI AGENTE RAPPRESENTANTE DI COMMERCIO (LEGGE N. 204/1985)

Durata del corso: 80 ore

Destinatari: Persone fisiche – nessun requisito di ingresso

Sede di svolgimento: sede formativa di Ascom – Grosseto – Via Tevere n. 17

Certificazione finale: Attestato di requisito professionale

**DURANTE IL CORSO TUTTI I PARTECIPANTI POTRANNO
USUFRUIRE GRATUITAMENTE DEL SERVIZIO DI
CONSULENZA ALL'AVVIO DELL'ATTIVITA'**

Per informazioni: tel. 0564 417941 – info@ascomformazionegrosseto.it
SEDE E SEGRETERIA: VIA TEVERE N. 17 – GROSSETO

Contenuti del percorso formativo – Descrizione delle Unità formative:

Titolo U.F.: Legislazione del lavoro	Contenuti formativi: Fonti del rapporto di lavoro e legislazione sociale; aspetti previdenziali e di infortunistica, tipologie del rapporto di lavoro. Sicurezza e prevenzione sul lavoro. Modalità di valutazione: altro (Prova scritta)
Durata: 6 ore	
Titolo U.F.: Diritto Commerciale.	Contenuti formativi: Cenni di diritto commerciale. Nozioni elementari di legislazione tributaria. Modalità di valutazione: altro (Prova scritta)
Durata: 8 ore	
Titolo U.F.: Disciplina Fiscale/contrattuale/previdenziale	Contenuti formativi: Agente e altre figure di intermediari; obblighi dell'agente, il rapporto di agenzia, disciplina del contratto di agenzia. Fattura commerciale, libro giornale, registro dei beni, tenuta delle scritture contabili, la società in nome collettivo (Snc), la società in accomandita semplice (Sas), la società a responsabilità limitata (Srl); entrate pubbliche. Modalità di valutazione: altro (Prova scritta)
Durata: 22 ore	
Titolo U.F.: Organizzazione e tecniche di vendita.	Contenuti formativi: Il mercato e il marketing. Gli attori della vendita. Il processo di vendita e le sue fasi. Tecniche di vendita. Modalità di valutazione: altro (Prova pratica o simulazione)
Durata: 24 ore	
Titolo U.F.: Business Plan: Strumenti finanziari	Contenuti formativi: Le fasi del Business Plan con particolare attenzione all'analisi dei costi/ricavi. Modalità di valutazione: altro (Test a risposta multipla, esercitazioni, analisi di casi)
Durata: 16 ore	
Titolo U.F.: Raccolta informazioni e offerta di lavoro	Contenuti formativi: Le fonti e i principali canali per la raccolta delle delle informazioni sul mercato del lavoro. Gli strumenti dell'incontro fra domanda e offerta di lavoro. Modalità di valutazione: altro (Attività di simulazione (lettere di candidatura, curriculum)).
Durata: 4 ore	

Per informazioni: tel. 0564 417941 – info@ascomformazionegrosseto.it
SEDE E SEGRETERIA: VIA TEVERE N. 17 – GROSSETO